

Črno-bela prihodnost slovenskih IKT-podjetij

Miran Varga

Slovenski trg IKT-rešitev je v preteklih letih zdravo rasel. K privlačnim rezultatom v zadnjih letih (rast trga je bila med 15 in 25 odstotki) sta najbolj pripomogla padec tečaja ameriškega dolarja ter zamenjava valute.

Na nepopolno zrelost trga pa žal kažejo kazalci, ki merijo prodajo strojne in programske opreme na eni strani ter IKT-storitev na drugi. Predvsem zadnjih je v primerjavi z razvitimi trgi občutno manj, izstopa le delež zunanje izvedenih storitev (outsourcing), ki se je prav po zaslugi nekaterih domačih podjetij v zadnjih dveh letih bolj uveljavil.

Podjetje IDC v svoji raziskavi slovenskega IKT-trga pričakuje, da bo skupna letna rast naložb v informacijske tehnologije v Sloveniji do leta 2011 le še 5,8-odstotna. Pa še to bodo krojile predvsem investicije na področju programske opreme, kjer bo Slovenija po napovedih analitikov dosegla skoraj desetodstotno rast.

RECEPT ZA USPEH

Zaradi majhnosti domačega trga je recept za uspeh podjetij jasen – slovenska IKT-podjetja bodo morala (tako kot tudi vsa druga) svoje priložnosti iskati na svetovnih trgih. To pa je in bo možno izvesti le na dva načina. Pri prvem gre za združitev znanj in skupen nastop na trgu z globalnimi ponudniki IKT-

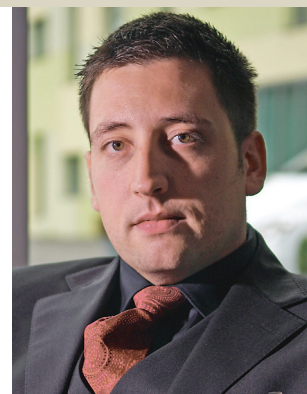
rešitev, podjetja pa se lahko odločijo tudi za drugo, bolj trnovno pot in na tuje trge vstopijo samostojno.

ZDRAVA RAST IN RAZVOJ

Matej Potokar, generalni direktor Microsofta, verjame v lepo prihodnost domače industrije programske opreme in z njo povezanih rešitev. »Z našega stališča je prihodnost slovenskih IKT-podjetij zelo svetla. Pri Microsoftu govorimo seveda predvsem o ekosistemu naših partnerjev, ki so leta 2007 ustvarili več kot 309 milijonov dolarjev prihodkov. Pričakujemo, da bo slovenska panoga informacijskih tehnologij še naprej uspešno rasla in dosegala odlične rezultate tako v Sloveniji kot tudi v tujini, saj se čedalje več naših partnerjev usmerja na tuje trge. Skladno s tem tudi nadaljujemo vlaganja v razvoj trga in svojih partnerjev.« Glede na dejstvo, da bi slovenski IKT-sektor lahko že letos presejal mejo poltretje milijarde ameriških dolarjev prihodkov, med katerimi naj bi si IT-storitve dosegle že 40-odstotni delež, je položaj videti precej rožnat.



Matej Potokar, Microsoft:
»Pričakujemo, da bo slovenska panoga informacijskih tehnologij še naprej uspešno rasla.«



Boštjan Klanjščak, IDC:
»Slovenska podjetja so premajhna za večje dosežke na regionalnih trgih.«

NI VSE ZLATO, KAR SE SVETI

Globalne smernice poslovanja podjetjem ne prinašajo le prednosti, temveč tudi veliko nevarnosti in pasti. Še najbolj kritičen do prihodnosti slovenskih IKT-podjetij je bil eden največjih poznavalcev domačega trga. Boštjan Klanjščak, zaposlen pri podjetju IDC Adriatics, svari pred majhnostjo slovenskih podjetij – ta so preprosto premajhna za kakršnekoli večje dosežke na regionalnih trgih. Ugotavlja namreč, da se utegnejo z zasičenjem večjih in bolj zanimivih trgov v regiji ter nadaljnjim razvojem področij, ki pri nas še niso povsem zaživela, na naš trg podati večji, specializirani ponudniki. »Takrat utegnejo ekonomije obsega, ki bodo regionalnim ali celo globalnim ponudnikom zelo verjetno bolj v prid kakor domačim, nagniti tehtnico v smer, ki slovenskim podjetjem gotovo ne bo ustrezala,« svari

Klanjščak. Naši ponudniki bodo sicer še vedno imeli prednost lokalnih stikov in dolgoročnega sodelovanja z domačimi podjetji, kar kratkoročno sicer utegne zavreti napredek novih specializiranih globalnih ponudnikov, a vendarle se po mnenju IDC slovenska podjetja samo na tej podlagi z njimi ne bodo mogla dolgo uspešno kosati.

Da bi se izognili temu črnemu scenariju, bi morale biti v bližnji prihodnosti med slovenskimi podjetji s področja IKT veliko več prevzemov in združevanj, kot jih je bilo doslej, ter usmerjenosti na tuje trge. »K svetlejši prihodnosti bi precej pripomogle tudi nove oblike medsebojnega in panožnega sodelovanja, ki bi tako delno ublažile že omenjeno problematiko ekonomije obsega ter pospešile izvozno usmerjenost podjetij IKT,« ugotavlja Klanjščak.

